



Leitfaden zu Pax8 und Microsoft

Unsere Microsoft-Expertise hilft Ihnen dabei,
den Microsoft-Vertrieb zu optimieren.

Inhaltsverzeichnis

- Leitfaden zu Pax8 und Microsoft: Der Begleiter auf Ihrer Microsoft-Reise1-2

- Lösungen** 3-10
 - M365: Remote-Arbeit und Sicherheit3
 - M365: Lösungen für Teams Telefon.....4
 - Neuerungen bei M365: Gleiche Lösung, neue Funktionen.....5
 - Microsoft Teams Premium: Optimierte Zusammenarbeit und KI6
 - Azure: Die Power von Cloud-Services nutzen7
 - Azure: Mit virtuellen Desktops und Prämienanreizen weiterkommen8
 - Business-Apps: Power Platform9
 - Business-Apps: Microsoft Dynamics 36510

- Services** 11
 - Professional Services für Microsoft 11

- Optimieren und erweitern**.....12-13
 - Die Microsoft-Expertise Ihres Teams ausbauen.....12
 - Social Impact dank Technologie.....13

- Ihre Microsoft-Expert:innen**14-15
 - Warum Pax8?.....14
 - Alles in einem: Der Pax8-Marketplace15

Leitfaden zu Pax8 und Microsoft:

Der Begleiter auf Ihrer Microsoft-Reise

Microsoft und die neue Welt des Arbeitens

Microsoft gestaltet die moderne Geschäftstechnologie entscheidend mit. Die letzten Jahre mussten Unternehmen aller Größen innerhalb kurzer Zeit eine ortsunabhängige Zusammenarbeit ermöglichen, ohne dabei die Sicherheit ihrer Beschäftigten und Daten zu gefährden, während sich weltweit ein rasanter Wechsel hin zur Remote-Arbeit vollzog. Heute verändert sich die Arbeitswelt aufgrund des Einzugs künstlicher Intelligenz (KI) erneut und Unternehmen aller Größen möchten KI in ihre Arbeitsabläufe integrieren, um die Effizienz zu steigern und wettbewerbsfähig zu bleiben. Dadurch, dass beim Microsoft-Stack alles zentral integriert ist, kann KI zu einem natürlichen Bestandteil des Arbeitsalltags werden: Generative KI und andere KI-Funktionen werden dazu in bestehende Anwendungen eingebettet, sodass sofortige Erkenntnisse und eine Steigerung der Produktivität möglich sind. Um im aktuellen Marktumfeld relevant zu bleiben, müssen IT-Dienstleister und Technologie-Beratungsunternehmen einen umfassenden Microsoft-Technologie-Stack inklusive KI zusammenstellen und dadurch das Potenzial des Microsoft-Programms bestmöglich ausschöpfen.

36 % der Unternehmen hatten bereits einen Sicherheitsvorfall, der auf fehlende Sicherheitsvorkehrungen bei Remote-Mitarbeitenden zurückzuführen war¹

70 % der Mitarbeitenden würden Aufgaben an eine KI abgeben²

So optimiert Pax8 den Vertrieb von Microsoft-Produkten

Mit dem Leitfaden zu Pax8 und Microsoft wird der Ausbau Ihres Microsoft-Angebots zum Kinderspiel. Wir vereinfachen die Prozesse für den Vertrieb von Microsoft-Produkten: Die Einführung gefragter Microsoft-Lösungen wird leichter, Ihr Microsoft-Angebot wird optimiert und Sie haben mehr Verkaufsmöglichkeiten – bei gleichzeitig verbesserter Verwaltung Ihres umfassenden Cloud-Tech-Stacks.

- **Kompetenz und Fachwissen** helfen Ihnen dabei, Ihre Gewinnspanne zu vergrößern, Prämien und Rabatte zu optimieren und bei Programm- und Produktänderungen immer auf dem Laufenden zu bleiben.
- **Moderner Marketplace** zur einfachen Verwaltung Ihrer Lizenzen mit konsolidierter Abrechnung, sofortiger Bereitstellung und Integration in Ihr bevorzugtes PSA-Tool.
- **Rund um die Uhr verfügbarer technischer Support** zur schnellen Behebung von Microsoft-Problemen durch unser hauseigenes Pax8 Technik-Team, sodass in den meisten Fällen keine Eskalation an Microsoft erforderlich ist.
- **Professional Services**, die Sie bei der Bereitstellung von Azure, der Absicherung Ihrer Microsoft-Umgebung, der Einführung von Tools für die Remote-Arbeit und vielem mehr unterstützen.

Leitfaden zu Pax8 und Microsoft:

Der Begleiter auf Ihrer Microsoft-Reise

Ob Sie ganz neu bei Microsoft sind oder bereits langjährige Microsoft-Partner sind: Pax8 unterstützt und skaliert Ihr Microsoft-Geschäft. Von der intensivierten Zusammenarbeit mit bestehenden Kunden über die Migration von On-Prem Kunden bis hin zur Neukundengewinnung: Pax8 optimiert die gesamten Prozesse für den Microsoft-Vertrieb, damit auch Sie den optimalen modernen Arbeitsplatz schaffen können.

Beschleunigte
Cloud-Migration und
erfolgreiche digitale
Transformation

Ortsunabhängige
Zusammenarbeit

Sicherheit für
Remote-Beschäftigte
und reibungslose
Geschäftsabläufe

Treffen datengestützter
Entscheidungen mithilfe
von Business-Apps

So optimieren Sie jeden Schritt Ihrer Microsoft-Reise mit Pax8

1. Begleiten Sie Ihre Kund:innen mit Azure durch die digitale Transformation, z. B. bei der Migration von lokalen Lösungen zu M365.
2. Setzen Sie auf integrierte Kommunikations- und Zusammenarbeitslösungen für die Remote-Arbeit wie Microsoft 365, Microsoft Teams und Teams Telefon.
3. Zeigen Sie Ihren Kund:innen anschaulich, wie sie Risiken mithilfe der Sicherheits- und Geschäftskontinuitätsfunktionen von M365 und Azure (insbesondere in Remote-Arbeitsumgebungen) aktiv senken können.
4. Unterstützen Sie moderne Workflows und Datenvisualisierungen mit benutzerdefinierten Business-Apps und Dashboards über Dynamics 365 und Power Platform.
5. Optimieren Sie Ihr Portfolio durch das Anbieten von Managed Services, die die Absicherung von Microsoft-Umgebungen und Remote-Mitarbeitenden, die Bereitstellung von Azure Virtual Desktop und die Entwicklung von benutzerdefinierten Apps umfassen. Die Professional Services von Pax8 sind wie eine Aufstockung Ihres Teams für Microsoft-Projekte und -Dienste
6. Erweitern Sie Kompetenz und Fachwissen Ihres Teams durch Schulungen, Weiterbildungen und Zertifizierungen.
7. Mit dem Azure Marketplace kommen Sie noch weiter und können Ihr Azure-Angebot optimieren, indem Sie sich Reserved Instances, den Azure-Hybridvorteil und die Rechenzentrumsoptimierung zunutze machen.

Bleiben Sie auf dem Laufenden.

Erweitern Sie Ihr Technologie-Angebot strategisch.

Unsere partnerorientierten Veranstaltungen helfen Ihnen, Ihr Microsoft-Fundament mit einer lösungsorientierten Verkaufsberatung auszubauen. So können Sie Ihr Angebot um gefragte Produktivitäts-, Infrastruktur-, Kommunikations-, Kontinuitäts-, Sicherheits- und Netzwerklösungen ergänzen.

Jetzt anmelden

M365: Remote-Arbeit und Sicherheit

In nur 4 % der Unternehmen sind Cloud-Daten ausreichend geschützt³

Microsoft 365 Business Premium wurde für die Anforderungen kleiner und mittlerer Unternehmen entwickelt und bietet eine zentrale, integrierte Technologielösung, die bekannte und beliebte Office Produktivitäts-Apps mit granularer Geräteverwaltung und erstklassigen Sicherheitsfunktionen kombiniert.

Unterstützung ortsunabhängiger Zusammenarbeit: Mit Microsoft Teams als Hub für die Zusammenarbeit ermöglicht M365 Ihren Kund:innen, von überall aus zu arbeiten, während Azure Virtual Desktop (AVD) die Daten und Geräte der Remote-Mitarbeitenden durch die Bereitstellung eines virtualisierten Windows 10/11-Desktops schützt.

Schutz von Daten, Dokumenten und Posteingang: Ausgeklügelte Sicherheitsfunktionen schützen Unternehmensdaten, Dateien und E-Mails vor Cyberbedrohungen.

Kontrolle und Schutz von Geräten: Die Geräteverwaltungsfunktionen von M365 erleichtern die Gerätekonfiguration und -bereitstellung, bieten umfassende Kontrolle über betriebseigene Mobilgeräte und schützen Unternehmensdaten auf persönlichen Geräten.

Weitere Informationen

Herunterladen

Leitfaden: Mehr Leistung mit Microsoft-Produktivität und einheitliche Sicherheit

Ansehen

Teams-Videoschulung: Kostenlose White-Label-Videoschulung zu Teams für Endnutze



Produktivität

Office-Anwendungen

Word, Excel, PowerPoint, Outlook und mehr

Onlinedienste

Exchange, OneDrive (1 TB), Teams und mehr

Erweiterte Dienste

Exchange Online-Archivierung

Remote-Unterstützung

Azure Virtual Desktop (AVD)



Erweiterte Sicherheit

Schutz vor externen Bedrohungen

- Microsoft Defender für O365
- Multi-Faktor-Authentifizierung
- Windows Defender aktivieren
- BitLocker aktivieren

Schutz vor internen Datenlecks

- Schutz vor Datenverlust
- Azure Information Protection
- Microsoft Defender für Unternehmen



Geräteverwaltung

Geräteverwaltung Microsoft Intune

- Microsoft Intune
- Windows Defender Credential Guard
- SSO > 10 Apps
- Zugriffsbeschränkung
- Gemeinsam genutzte Computer

Unterstützung bei der Bereitstellung

- Windows Autopilot
- Azure Information Protection
- Automatische Installation von Office-Apps
- Automatische AAD-Registrierung



Jedes Mal, wenn wir den Umfang von Microsoft 365 erklärt haben, waren unsere Kund:innen sofort davon begeistert, da sie den Wert für ihr Unternehmen, ihre Sicherheitsanforderungen und ihren Erfolg erkannten.



President | machineLOGIC

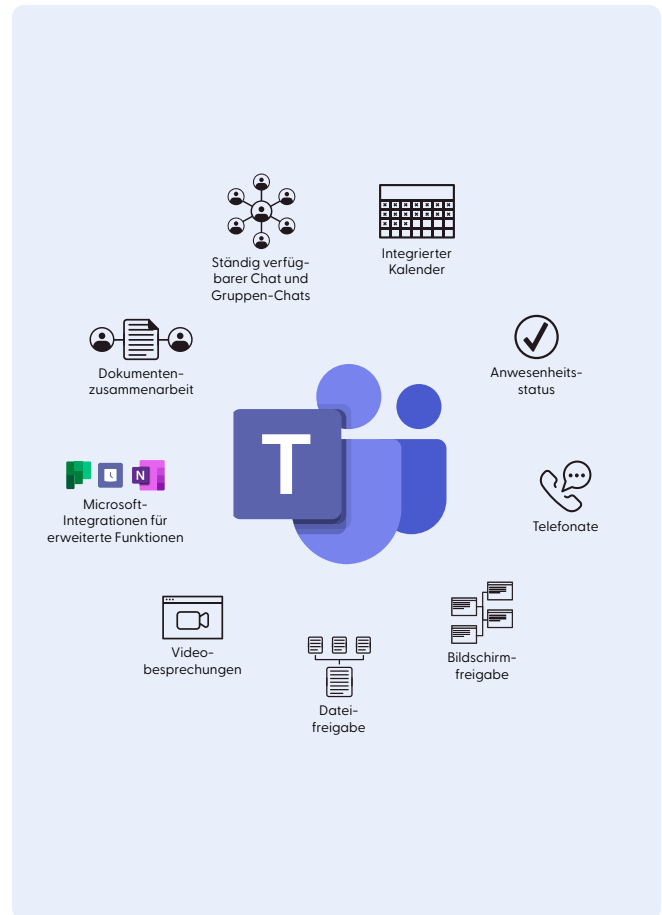
M365: Lösungen für Teams Telefon

Microsoft Teams

Über 30 Milliarden Minuten Zusammenarbeit pro Tag! ³

Teams Telefon ist ein modernes cloudbasiertes Telefonie-Add-on für Microsoft Teams, mit dem Sie standortunabhängig und auf allen Geräten Anrufe tätigen können. Auf diese Weise profitieren Sie von einer vollintegrierten Kommunikationslösung.

- Cloudbasiertes Telefonsystem für sichere und zuverlässige Gespräche auf Computern, Mobilgeräten und/oder regulären Telefonen, einschließlich erweiterter Funktionen wie Anrufweiterleitung, automatische Telefonzentrale und Warteschleifen.
- Integrierte Audiokonferenzfunktionen mit Einwahlnummer für bis zu 250 Personen pro Besprechung.
- Anrufplan anpassen: neue Nummer beziehen oder bestehende Nummern migrieren (alternativ auch Nutzung eines eigenen Anrufplans möglich).



Für wen eignet sich Microsoft Teams Telefon?

Teams Telefon eignet sich hervorragend für Mitarbeitende, die viele externe Anrufe tätigen müssen, z. B. Vertriebsmitarbeitende oder Teams, die häufig mit externen Kund:innen und Partnern in Kontakt treten müssen, sowie für alle Unternehmen, die ihre Kommunikation bequem über ein zentrales Tool abwickeln möchten.

Lösungen

Neuerungen bei M365: Gleiche Lösung, neue Funktionen

Was ist in den einzelnen M365-Tarifen enthalten?

Microsoft 365 Business Basic

Cloud-Dienste



Microsoft 365 Business Standard

Cloud-Dienste und Desktop-Apps



Microsoft 365 Business Premium

Cloud-Dienste, Desktop-Apps und erweiterte Sicherheitsfunktionen



Microsoft 365 Apps for Business

Desktop-Apps



Sicherheit für KMUs

M365 Business Premium enthält jetzt Defender for Business: Schützen Sie die Identitäten, Daten und Endgeräte Ihrer Benutzer mit einer einheitlichen Sicherheitslösung, die Sicherheit auf Enterprise-Niveau für KMUs bietet.

M365 in der KI-Ära

M365-Benutzer haben jetzt Zugriff auf Copilot im Web für datengeschützte, KI-gestützte Suche, Zusammenfassung und Analyse. Benutzer können Copilot nutzen, um Informationen zu finden, Antworten auf Fragen zu erhalten und Aufgaben zu automatisieren.

Melden Sie sich an und lernen Sie Ihren täglichen KI-Begleiter unter copilot.microsoft.com kennen.

Mehr über KI und Copilot erfahren

Microsoft Teams Premium: Optimierte Zusammenarbeit und KI

Microsoft Teams Premium wurde entwickelt, um die Zusammenarbeit mithilfe von fortschrittlichen Funktionen zu verbessern, zu denen auch KI zählt. Und das bietet das Tool:

Intelligente Zusammenfassungen von Besprechungen

- Die KI-gesteuerte Zusammenfassung bietet automatisch einen umfassenden Überblick über Ihre Besprechungen, sodass Teilnehmende und diejenigen, die die Besprechungen verpasst haben, informiert bleiben.
- Zu den Features zählen Besprechungsnotizen, empfohlene Aufgaben und personalisierte Highlights.
- In den Notizen sehen Sie die wichtigsten Punkte und Erkenntnisse nach der Besprechung.
- KI-generierte Aufgaben und Aktionen für ein effizientes Follow-up werden vorgeschlagen.

Effiziente Sitzungsaufzeichnungen

- Um die Navigation in langen Besprechungsaufzeichnungen zu erleichtern, enthält Teams Premium personalisierte Zeitleistenmarkierungen. Diese Markierungen zeigen an, wann Ihr Name erwähnt wurde, wann Bildschirme geteilt wurden und wann Sie der Besprechung beigetreten sind oder sie verlassen haben.
- Markierungen geben an, wann die verschiedenen Redner:innen in der Besprechung das Wort ergriffen haben.
- In Kürze wird Teams automatisch Besprechungskapitel für eine einfache Navigation erstellen.

Live-Übersetzung und Untertitel

- Teams Premium bietet eine Live-Übersetzung für Untertitel und überwindet damit Sprachbarrieren.
- Live-Untertitel sind in über 30 Sprachen verfügbar.

Optimierte Sicherheit und Compliance

- Teams Premium bietet erweiterte Sicherheitsfunktionen zum Schutz vertraulicher Informationen, die über Teams ausgetauscht werden.
- Umfasst die Ende-zu-Ende-Verschlüsselung für Besprechungen mit bis zu 50 Teilnehmenden, die Kontrolle darüber, wer aufzeichnen darf, das Verhindern von Kopieren/Einfügen in Besprechungs-Chats und die Möglichkeit, eingehende Chats von Personen im Unternehmen zu blockieren.
- Von den Sicherheitsfunktionen abgedeckt sind Besprechungen, Chats, Anrufe und die Dateifreigabe.

Erweiterte Funktionen für Besprechungen

- Größerer Speicherplatz (bis zu 10 GB pro Benutzer)
- Größere Sitzungen (bis zu 300 Teilnehmende pro Sitzung)
- Gemeinsame Anmerkungen in Teams-Besprechungen
- Hunderte von Apps für die Zusammenarbeit zur Steigerung der Produktivität

Teams Premium ist ideal für Unternehmen mit komplexen Anforderungen an die Zusammenarbeit, während Teams Essentials grundlegende Kommunikations- und Zusammenarbeitstools bietet. Arbeiten Sie mit Ihren Ansprechpartnern bei Pax8 zusammen, um die Lösung zu finden, die am besten zu den Anforderungen Ihres Unternehmens oder zu Ihren Kund:innen passt.

Azure: Die Power von Cloud-Services nutzen

Weitere Informationen

Teilnehmen

Bootcamp zu Pax8 + Microsoft:
2-tägiges Azure Bootcamp
(Englisch)

Entdecken

Ressourcen für Pax8-Partner:
Verkaufsleitfaden, Preisrechner,
Schulungen (Englisch)

Microsoft Azure ist eine ständig wachsende Sammlung integrierter Cloud-Dienste, die zur Generierung, Bereitstellung und Verwaltung von Daten und Anwendungen über das globale Netzwerk von Microsoft-Rechenzentren verwendet werden. Mit mehr als 90 Compliance-Zertifizierungen, darunter ISO, HIPAA, IRS und ITAR, optimiert Azure zudem die Daten-Compliance.

Wenn Ihre Kund:innen Daten in einem Altsystem oder lokal speichern oder eine bessere Methode zur Analyse von Daten in aktuellen Cloud-Apps benötigen, kann die Migration dieser Workloads zu Azure für Sie eine neue Einnahmequelle sowie die Hauptinformationsquelle für auftragsentscheidende Geschäftsdaten darstellen. Ohne die richtigen Tools und das geeignete Fachwissen können Datenmigrationen jedoch kostspielig sein. Pax8 hilft Ihnen, die Komplexität von Azure mit seinen 20.000 SKUs und dem nutzungsbasierten Abrechnungsmodell zu durchschauen, sodass Sie eine für Sie und Ihre Kund:innen passende Lösung erhalten.

Schöpfen Sie mit Pax8 das volle Potenzial von Azure aus

Pax8 verfügt über umfassendes Azure-Fachwissen und kann Sie bei der optimalen Nutzung von Azure unterstützen. In unseren zweitägigen Azure-Bootcamps machen wir Partner mit den Komplexitäten rund um die Einführung und den Verkauf von Azure vertraut, während der Pax8-Marketplace die Azure-Verwaltung durch folgende Funktionen unterstützt:

- **Vorausschauende Kostenanalyse:** Führt Datenberechnungen durch, die Sie dabei unterstützen, Verfahren zu optimieren und Kosten strategisch zu reduzieren.
- **Schwellenwertverwaltung:** Informiert Sie, wenn kundenspezifische, nutzungsbasierte Schwellenwerte in Kürze erreicht werden.
- **Detaillierte Abrechnung:** Zeigt die Rechnungsdaten Ihrer Kund:innen im Detail an.

Darüber hinaus unterstützen Sie die Kolleg:innen des Professional Services von Pax8 gerne bei allen Projekten rund um die Bereitstellung von Azure, die Implementierung von AVD oder die Migration von Daten. Unsere Cloud-Infrastruktur-Architekt:innen sorgen dafür, dass Sie die Vorteile von Microsoft Azure für sich und Ihre Kund:innen umfassend nutzen können, um die Einhaltung gesetzlicher Bestimmungen zu gewährleisten und die Daten-Governance zu verbessern.

- Erweiterung des lokalen Active Directory auf das cloudbasierte Active Directory
- Identitätsverwaltung mit MFA und SSO
- Migration bestehender oder neuer Daten und Server zu Azure und Modernisierung von Cloud-Umgebungen
- Nutzung von Azure für Notfallwiederherstellung und Backup
- Sicherung von Azure mit Azure Defender für Server
- Entwicklung und Gestaltung von Azure-Umgebungen
- Auswahl der richtigen Azure Virtual Desktop-Lösung für Ihre Kund:innen und Entwickeln von Strategien für die Markteinführung

Azure: Mit virtuellen Desktops und Prämienanreizen weiterkommen

Azure Virtual Desktop (AVD)

AVD ermöglicht die zentrale, sichere Verwaltung von Benutzerdesktops, indem es virtuelle Windows 10/11-Desktops in Azure erstellt. Dadurch können Endbenutzer ortsunabhängig über eine sichere Verbindung arbeiten und Daten in der Cloud – statt auf ihrem lokalen Gerät – speichern. (M365 enthält bereits die erforderliche Benutzerlizenzierung, sodass nur noch die Computing-Ressourcen in Azure bereitgestellt und bezahlt werden müssen.) AVD trennt die Computing-Umgebung von den Benutzergeräten, wodurch das Risiko, dass vertrauliche Daten auf einem persönlichen Gerät verbleiben, erheblich reduziert wird.

Azure Reserved VM Instances und Azure-Hybridvorteil

Partner können von hohen Rabatten auf virtuelle Rechner profitieren, indem sie von einem nutzungsbasierten Modell zu einem 1- oder 3-Jahres-Vertrag für Reserved VM Instances wechseln. Durch die Vorabreservierung von VMs haben Sie die Kosten sowohl für vorhersagbare Workloads als auch für variable Workloads besser im Blick. Entweder Sie leisten eine einzige Vorauszahlung und haben eine genaue Prognose für den Rest des Jahres oder Sie reduzieren Ihre Vorabinvestitionen durch monatliche Zahlungsoptionen. Sollten sich Ihre Anforderungen zu einem späteren Zeitpunkt ändern, können Sie Ihre Reservierungen jederzeit flexibel umtauschen oder stornieren.

Noch mehr Preisvorteile erwarten Sie, wenn Sie RIs mithilfe des Azure-Hybridvorteils in einem Stack anordnen. Auf diese Weise können Sie maximal von den Lizenzinvestitionen profitieren, und zwar durch Nutzung bereits vorhandener lokaler Windows Server-Lizenzen oder den Neukauf über Pax8 für Ihre Azure-Bereitstellung.

Die Infrastructure Solutions Consultants von Pax8 können Sie bei der Auswahl der geeigneten VM-Lösung mit dem größten Einsparpotenzial unterstützen und helfen Ihnen gerne dabei, zu ermitteln, wann RIs und der Azure-Hybridvorteil für Ihr Projekt relevant sind und welche Markteinführungsstrategien den größten Erfolg versprechen.

Programm zur Optimierung von Rechenzentren (Data Center Optimization Program, DCO)

Für Partner, die schon länger mit Azure arbeiten und bei denen in nächster Zeit ein Rechenzentrums-Migrationsprojekt ansteht, könnte das über Pax8 angebotene Microsoft-Programm zur Optimierung von Rechenzentren interessant sein. Das Programm trägt zur Senkung von Kosten und Risiken bei und beschleunigt die Migration – für optimale Ergebnisse. Die Teilnehmenden an dem Programm verpflichten sich zu einem bestimmten Umsatz mit Azure-Produkten und profitieren im Gegenzug von folgenden Vorteilen:

- Attraktive Angebote und Prämien
- Unterstützung bei der technischen Eskalation
- Unterstützung bei und Prüfung von Azure-Deals
- Microsoft-Tools für Angebotserstellung, Workload-Koordinierung und Migrationsplanung

Bei Interesse am DCO-Programm wenden Sie sich bitte an Ihre Pax8-Kundenbetreuung.

Business-Apps: Power Platform

Mit den Prozessautomatisierungsfunktionen der Microsoft Power Platform haben Sie ab sofort die direkte Kontrolle über Workflows und können Lösungen individuell an die geschäftlichen Herausforderungen Ihrer Kund:innen anpassen. Dank anpassungsfähiger Vorlagen, mehr als 275 Connectors und „Point-and-Click“-Automatisierung können Sie mit Power Platform im Handumdrehen Apps entwickeln, Workflows automatisieren und Daten analysieren, um den digitalen Vertrieb und die datengestützte Entscheidungsfindung über alle Bereiche hinweg zu fördern.

Power BI erstellt Dashboards für eine leistungsstarke Datenvisualisierung.

Power Apps unterstützt die Modernisierung von Prozessen, indem es die systemübergreifende Entwicklung (lokal oder in der Cloud) codearmer Apps auf der vorhandenen Plattform ermöglicht.

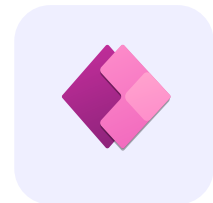
Power Automate verbessert die Produktivität und reduziert manuelle Prozesse durch Workflow-Automatisierung.

Power Virtual Agents unterstützt Unternehmen mithilfe von intelligenten Chatbots dabei, in großem Umfang schnell auf Kunden- und Mitarbeiteranforderungen zu reagieren.

Power Platform



Power BI
Geschäftsanalysen



Power Apps
Anwendungsentwicklung



Power Automate
Intelligente virtuelle Agenten



Power Virtual Agents
Prozessautomatisierung

Business-Apps: Microsoft Dynamics 365

Microsoft Dynamics 365 bietet Ihren Kund:innen ein Portfolio intelligenter Anwendungen, die sowohl die betriebliche Effizienz steigern als auch ein besseres Kundenerlebnis ermöglichen. Es kombiniert Elemente des Kundenbeziehungsmanagements (Customer Relationship Management, CRM) und der Unternehmensressourcenplanung (Enterprise Resource Planning, ERP) mit Produktivitätsanwendungen und KI-Funktionen, sodass Unternehmen ihre Effizienz steigern können, ohne die Komplexität oder die Kosten zu erhöhen.



Dynamics 365 Business Central umfasst Buchhaltungs- und ERP-Funktionen in der Cloud für die Verwaltung von Abteilungen in kleinen und mittelständischen Unternehmen (KMU). Es bietet Geschäftsberichts-funktionen und Analysen in Echtzeit sowie native Integrationen in Microsoft 365-Tools.

Durch unsere kürzliche Übernahme des Dynamics-Dienstleistungsunternehmens Bam Boom Cloud kann Pax8 Sie jetzt auch bei der Einführung Ihres Dynamics-Geschäfts unterstützen. Zum Beispiel mit unseren KickStart-Implementierungen, durch die Sie Business Central innerhalb von nur einer Woche einrichten können. [Erfahren Sie hier mehr.](#)



Dynamics 365 Sales unterstützt Vertriebsteams, indem es ihnen KI-gestützte Automatisierungsfunktionen und Einblicke in ihre Arbeitsabläufe bietet. Mit Copilot können Vertriebsteams E-Mails anhand ihrer Kundendaten zusammenfassen und erstellen und KI-basierte Bewertungsmodelle einsetzen. Außerdem können sie sich mithilfe von Zusammenfassungen, Handlungsvorschlägen und Prognosen besser auf Kundengespräche vorbereiten und Vertriebsaktivitäten besser steuern.



Dynamics 365 Customer Service gibt Kundenberater:innen die Möglichkeit, Kundenprobleme durch den Einsatz generativer KI und Automatisierung schneller zu lösen. Mit Copilot können Kundenberater:innen schnell Diagnosen stellen, Probleme beheben und Kundenantworten verfassen. KI-gesteuerte Chatbots ermöglichen Self-Service, und der Servicebetrieb wird durch KI-gesteuerte Einblicke in alle Channels wesentlich optimiert.

Vorteile von Dynamics 365 für MSPs*

600 %

höherer jährlicher Auftragswert (Annual contract value, ACV) bei Microsoft 365-Vertragsabschlüssen

2.500 %

Steigerung der potenziellen Einnahmen

99 %

Chance für Durchverkauf

**Interne Pax8-Daten, 2023*

Weitere Informationen

Lesen

Leitfaden zu Dynamics 365

Professional Services für Microsoft

Für Microsoft-Projekte, die zu zeitaufwendig oder zu komplex sind, um sie allein zu bewältigen, können Partner die Professional Services von Pax8 nutzen – das Pax8-Angebot für die technische Umsetzung. Wir helfen unseren Partnern durch fachkundige Angebote bei Microsoft-Bereitstellungs- und -Migrationsdiensten, ihre Microsoft-Geschäfte auszubauen, die Effizienz zu steigern und Risiken zu verringern. Die Professional Services von Pax8 wurden entwickelt, um Ihr Team je nach Bedarf zu vergrößern, weiterzuentwickeln und ihm erfahrene Fachleute zur Seite zu stellen.

Angebote für M365

Modern Workplace

- Postfach-Migration
- SharePoint-Migrationen
- Systemimplementierung für Teams Telefon
- Mandant-zu-Mandant-Migrationen

Microsoft Security

- Auf Microsoft 365 basierende Sicherheitsfunktionen
- Vorab optimierte, auf CIS Controls ausgerichtete Implementierungen für Intune, Entra ID und Defender für Office

Microsoft Azure

- Azure Virtual Desktop
- Servermigration (Verschieben der bestehenden Infrastruktur auf Azure)
- Datenmigration (Verschieben von Dateien, Datenbanken usw. auf Azure)
- Umgebungsmodernisierung (Aufbau einer neuen Infrastruktur in Azure)

Microsoft Dynamics 365

- Implementierung von Business Central und Sales
- Unterstützung, Wartung und Schulungen für das System

Mithilfe der Professional Services von Pax8 können Sie die Daten Ihrer Kund:innen in das Microsoft-Ökosystem einbinden und branchenübliche Sicherheits-Best-Practices für KI als Basis nutzen. Unser Team aus zertifizierten Expert:innen, die speziell für Partner und ausschließlich für Vertriebs-Channels zuständig sind, unterstützt Sie bei der Erzielung besserer Geschäftsergebnisse für Ihre Kund:innen.

Ihr Microsoft-Projekt benötigt neuen Schub?

[Nehmen Sie Kontakt zu Pax8-Professional Services auf \(Englisch\)](#)

Optimieren und erweitern

Die Microsoft-Expertise Ihres Teams ausbauen

Weiterbildung und Upskilling stehen im Mittelpunkt unserer Pax8-Mission. Damit möchten wir das Microsoft-Geschäft unserer Partner unterstützen.

pax8Academy

Durch die Unterstützung von MSP-Expert:innen können Sie Ihr Wachstum in jeder Phase vorantreiben. Sie erhalten Zugang zu On-Demand-Lerninhalten, zu virtuellen, von Fachleuten geleiteten Kursen, zu Peer-Gruppen und zum Business-Coaching. Stöbern Sie in den angebotenen Kursen und schlagen Sie einen Weg ein, mit dem Sie Ihren Cloud-Umsatz um bis zu 110 % steigern können.⁴

[Kurse der Pax8-Academy ansehen \(Englisch\)](#)

pax8Events

Treffen Sie andere IT-Dienstleister bei Channel-Events. Bauen Sie sich eine Community auf, erlangen Sie neue Erkenntnisse und Fertigkeiten und machen Sie sich fit für kontinuierlichen Erfolg.

[Channel-Events ansehen](#)

Optimieren und erweitern

Social Impact dank Technologie

Um seinen Partnern zu ermöglichen, kostengünstige und innovative Cloud-Lösungen für Non-Profit-Organisationen bereitzustellen und diese bei der digitalen Transformation zu unterstützen, bietet Microsoft Zuschüsse und Rabatte für M365-, Azure- und Dynamics 365-Lizenzen sowie zugehörige Schulungen und Ressourcen an.

Dies ist eine sehr gute Möglichkeit für MSPs, ihr Geschäft auszubauen und gleichzeitig etwas Gutes zu tun. 77 % der Non-Profit-Organisationen erklären, dass sie durch den Einsatz von Technologie die Effizienz erhöhen oder die Wirkung ihrer Projekte verbessern konnten, aber 55 % geben an, dass sie zur Steigerung ihres Fundraisings mehr in Technologie investieren müssten.⁵

Pax8 hat sich zum Ziel gesetzt, Partnern beim Unternehmenswachstum zu helfen, und gleichzeitig etwas Gutes zu tun. Mehr als 3.000 Pax8-Partner haben bereits durch die Unterstützung von Non-Profit-Organisationen Erfolge erzielt. Als Teil des Microsoft-Programms Tech for Social Impact (TSI) bietet Ihnen Pax8 Vergünstigungen und Rabatte für über 70 Cloud-Lösungen an. Dazu gehören auch Microsoft 365, Power Apps und maßgeschneiderte Lösungen für Non-Profit-Organisationen von Dynamics 365.

Microsoft-Lösungen für Non-Profit-Organisationen

- **Microsoft 365:** Verbessern Sie die Cybersicherheit, senken Sie die Kosten und ermöglichen Sie es Mitarbeitenden und Freiwilligen von Non-Profit-Organisationen, von überall aus an ihren Initiativen zu arbeiten.
- **Azure:** Optimieren Sie Kosten, skalieren Sie Non-Profit-Abläufe rasch und verbessern Sie gleichzeitig die Betriebsstabilität und Netzwerkausfallsicherheit.
- **Dynamics 365:** Interagieren Sie mit Spender:innen und Freiwilligen und verwalten Sie die Abläufe Ihrer Organisation mit Geschäftsanwendungen, die auf KI-gestützten Daten basieren.

Weitere Informationen

Lernen

Non-Profit Wissen: Stöbern Sie in den On-Demand-Kursen der Pax8-Academy (Englisch).

Herunterladen

Leitfaden: Laden Sie den Pax8 Tech-Leitfaden für Non-Profit-Organisationen herunter.

Mehr erfahren

Pax8 Non-Profit: Stärken Sie Ihr Non-Profit Geschäft mit Technologie von Pax8.

Migrieren Sie Ihre Non-Profit-Kundschaft zu M365 Business Premium und profitieren von 10 kostenlosen Benutzern

Um Non-Profit-Organisationen aller Größen den Zugang zu den Vorteilen von M365 Business Premium zu erleichtern, hält Microsoft für diese ein besonderes Angebot bereit: Bis zu 10 Benutzer können M365 Business Premium kostenlos nutzen, und für jeden weiteren Benutzer werden nur ca. 5,10 € pro Monat fällig (der UVP für M365 Business Premium liegt in der Regel bei 20,60 € pro Benutzer und Monat im Jahresabonnement für kommerzielle Kunden).

Starten Sie jetzt

Ihre Microsoft-Expert:innen

Warum Pax8?

Pax8 optimiert und vereinfacht den Vertrieb von Microsoft-Produkten mit einem einzigen, modernen Marketplace, internem Fachwissen sowie rund um die Uhr verfügbarem technischen Support.

Der einfache Zugang zu Microsoft (und allem, was mit der Cloud zu tun hat) ist unsere oberste Priorität. Kein Wunder also, dass Tausende von MSPs und IT-Dienstleistern weltweit auf Pax8 vertrauen.

2012

Gegründet

Über 1.700

Mitarbeitende weltweit

Über 90

Anbieter

Über 31.000

Partner

Ausgezeichnet mit dem
Microsoft US Award

Customer Service

2023

Ausgezeichnet mit dem
Microsoft US Award

Modern Workplace for SMB

2023

IT EUROPA

**Channel-Programm
des Jahres**

2023

Ein modernes Angebot für unsere Partner

Pax8 vereinfacht die Art und Weise, wie Unternehmen und Organisationen Cloud-Lösungen kaufen, verkaufen und verwalten. Mit uns können unsere Partner das volle Potenzial von Cloud-Technologien ausschöpfen. Unser in der Cloud geborener Marketplace ebnet den Weg für eine Cloud-Modernisierung des Channels durch konsolidierte Abrechnung, automatisierte Bereitstellung und branchenführende PSA-Integrationen. Unsere Technologie wird zudem von erstklassigen Angeboten für unsere Partner begleitet, die durch reaktionsschnellen Support überzeugen und Schulungen sowie Ressourcen bereithalten, die Sie für das Wachstum Ihres Cloud-Geschäfts benötigen. Wenn Sie in der Cloud erfolgreich sein wollen, dann sollten Sie mit Pax8 zusammenarbeiten.

Ihre Microsoft-Expert:innen

Alles in einem: Der Pax8-Marketplace

Unser dynamischer Marketplace unterstützt Partner bei der nahtlosen Bereitstellung und Verwaltung von Cloud-Lösungen. Ihre zentrale Anlaufstelle für Angebotserstellung, Auftragserteilung, Rechnungsstellung und Bereitstellung rund um Ihre Cloud-Produkte – mit nur einer einzigen Rechnung pro Monat. Dank integrierter Datenanalysen und Business Intelligence liefert Ihnen der Pax8 Cloud Commerce Marketplace zudem wertvolle Erkenntnisse, mit denen Sie Ihre Gewinnspanne optimieren und erfolgreicher verkaufen können.

Auftragserteilung

Kaufen Sie Microsoft- und andere Cloud-Produkte direkt an einem Ort – mit dem intuitiven Bestell-Workflow des Marketplace.

PSA-Integration

Der Pax8 Cloud Commerce Marketplace lässt sich in Autotask, ConnectWise, Kaseya, Syncro, Tigerpaw und RepairShopr integrieren – so können Sie alles bequem in Ihrem bevorzugten PSA-Tool verwalten.

Unmittelbare Bereitstellung

Unser Marketplace lässt sich in das Microsoft Partner Center integrieren und ermöglicht somit eine automatisierte, sofortige Bereitstellung.

Kundenverwaltung

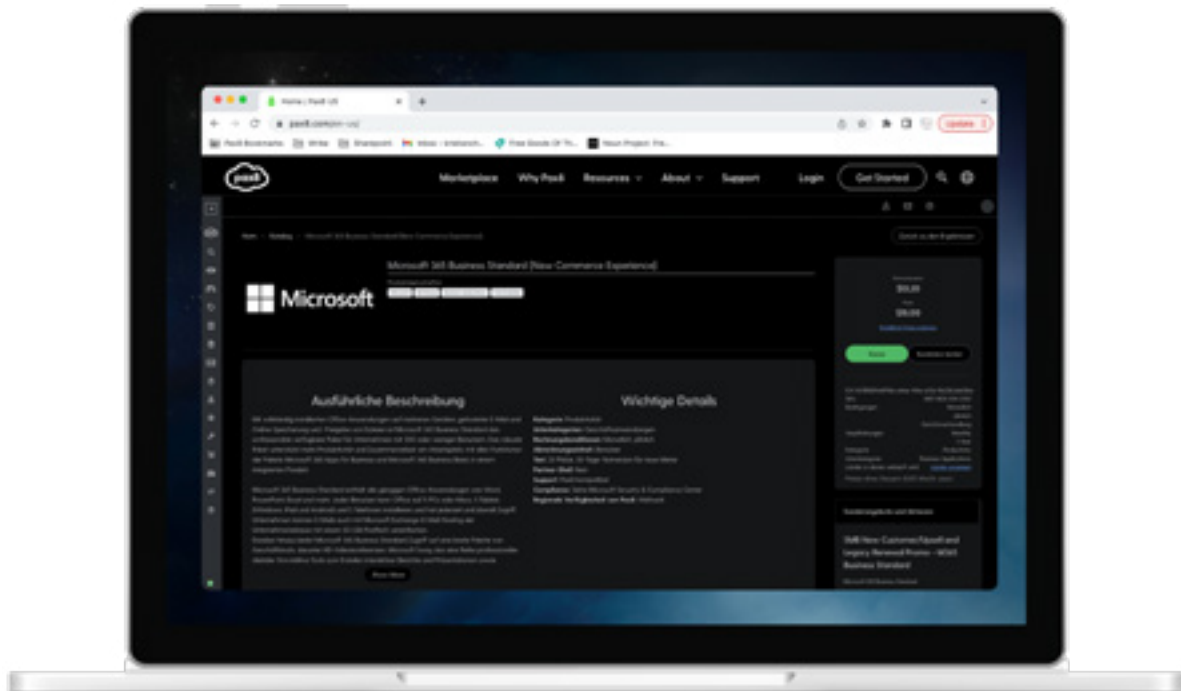
Erhalten Sie einen umfassenden Überblick über Ihre Microsoft-Kunden und verwalten Sie deren gesamten Cloud-Tech-Stack im Pax8 Cloud Commerce Marketplace.

Cloud-Produkte für den Channel

Erstellen Sie Ihren kompletten Tech-Stack mit führenden Anbietern in den Bereichen Produktivität, Infrastruktur, Kontinuität und Sicherheit.

Business Intelligence

Erhalten Sie gezielte Informationen zu Upselling- und Cross-Selling-Möglichkeiten bei Ihren Kund:innen und identifizieren Sie anhand von Datenvisualisierungen Lücken in kundenseitigen Technologie-Stacks.





Möchten Sie Ihr Microsoft-Angebot optimieren,
um Ihren Kund:innen mehr zu bieten?

**Ihre Microsoft-Expert:innen
sind hier, um Ihnen zu helfen.**

Jetzt Termin vereinbaren

Sources

1. OpenVPN, Remote Work Is the Future – But Is Your Organisation Ready for It?
2. 2023 Work Trends Report
3. The State of Cloud Data Security
4. Pax8, 2022, "Peer Group GMRR"
5. Report: State of Marketing for Nonprofits 2023