



Tech-Leitfaden für Non-Profit-Organisationen

Der Einstieg in den Non-Profit-Bereich führt zu mehr Wachstum bei MSP. Entdecken Sie wie MSP mit Pax8 Non-Profit-Kund/-innen dabei unterstützen können, das volle Potenzial der Technologie auszuschöpfen.

Inhalt

- Pax8-Programm Technologie für Social Impact (TSI)3**
- Was ist das Technologie für Social Impact Programm?.....3
- Pax8 und Non-Profit-Organisationen.....3
- Ihre Chancen4
- Pax8-Angebote für Non-Profits5**
- Förderfähigkeit5
- MSP lernen, wachsen und sind erfolgreich mit Pax86**
- Weiterbildung und Befähigung der Partner6
- Unterstützt durch den Pax8-Marketplace.....7**
- Sind Sie bereit, Ihren Non-Profit-Bereich auszuweiten?8**

Pax8-Programm Technologie für Social Impact (TSI)

Was ist das Technologie für Social Impact Programm?

Wir bei Pax8 haben es zu unserer Aufgabe gemacht, MSP bei ihrer Arbeit mit Non-Profit-Organisationen zu unterstützen. Auch wir leisten unseren Beitrag bei der Bewältigung dringender globaler Probleme, indem wir erschwingliche und hochmoderne Cloud-Lösungen zur Verfügung stellen. Dank unserer einzigartigen Cloud-Technologie, unserem zuverlässigen Kunden-Support und unseren erstklassigen Dienstleistungen können auch Sie in der Gesellschaft entscheidende Veränderungen bewirken und Ihren Einfluss sogar noch weiter ausbauen. Gemeinsam können wir das Gemeinwohl steigern und eine bessere Zukunft für alle schaffen.

Das Non-Profit-Programm von Pax8 gehört zu den Hauptfokusbereichen, um weltweit positive soziale Auswirkungen zu erreichen. Das Programm Technologie für Social Impact bietet erschwingliche und leicht zugängliche Technologien und Tools, die Non-Profit-Organisationen jeder Größe bei ihren täglichen Aufgaben unterstützen. Hierfür gibt es verschiedene Optionen. Zum Beispiel stellt Pax8 Non-Profit-Organisationen seine Produkte zu ermäßigten Preisen und mit Zuschüssen zur Verfügung. Letztere sind für förderfähige Non-Profit-Organisationen verfügbar. Darüber hinaus gibt es maßgeschneiderte Lösungen für Ihren MSP.

Die hyper-relevanten Produkte, Dienstleistungen, Weiterbildungen und die Befähigung, die Pax8 unseren MSP bietet, spart den Non-Profit-Kund/-innen enorm viel Zeit ein, die sie wiederum für ihre größeren Missionen nutzen können. Mit der richtigen Vorgehensweise auf dem Non-Profit-Markt können auch Sie Ihr Unternehmen, Ihre Marke und Ihren Ruf im Allgemeinen verbessern.

Pax8 und Non-Profit-Organisationen

Pax8 hat sich der Bereitstellung relevanter, erschwinglicher und innovativer Cloud-Lösungen verschrieben, um Non-Profit-Organisationen bei der Bewältigung der größten Herausforderungen der Welt zur Seite zu stehen. Als führender Cloud-Marketplace im Non-Profit-Sektor arbeitet Pax8 mit mehr als 3.000 MSP zusammen, die weltweit mehr als 6.000 Non-Profit-Organisationen betreuen. Derzeit sind wir der führende Microsoft-Anbieter für MSP und Non-Profit-Organisationen in Nordamerika und weltweit sogar der drittgrößte. Das Support-Team von Pax8 konnte mit seinem sehr engagierten Service bereits Auszeichnungen gewinnen. Es steht Ihnen rund um die Uhr mit seinen Ressourcen und seinem Fachwissen zur Seite, um Ihr Unternehmen und gleichzeitig auch den sozialen Fortschritt voranzubringen. Durch die Bereitstellung von Cloud-Technologien, Kunden-Support und Dienstleistungen sind Sie in der Lage, Ihren Aktionsradius einfach zu erweitern.

Pax8-Programm Technologie für Social Impact (TSI)

Ihre Chancen

Erreichen Sie neue Märkte

Profitieren Sie davon, dass der Non-Profit-Sektor bisher noch unversorgt ist. Wir bieten eine breite Palette an Dienstleistungen, darunter Cloud Computing, Cybersicherheit, Disaster Recovery und IT-Beratung. Diese sind auf die individuellen Bedürfnisse jeder Non-Profit-Organisation zugeschnitten.

Optimieren Sie Ihre IT-Ausgaben

Mit praktischen Cloud-Lösungen können Non-Profit-Organisationen ihre Gesamtkosten senken und sich gleichzeitig besser gegen Cyberbedrohungen und Datenverluste schützen.

Optimieren Sie Ihre Marke

Bleiben Sie attraktiv für Top-Talente, indem Sie Ihre Non-Profit-Aktivitäten vertiefen. Indem Sie sich für das Gute einsetzen und etwas an die Gesellschaft zurückgeben, steigern Sie die Arbeitsmotivation Ihrer Mitarbeitenden und die Markentreue insgesamt.

Eine positive Wirkung erzielen

Unterstützen Sie diejenigen, die anderen helfen. Ermöglichen Sie Non-Profit-Organisationen ganz einfach Kosteneinsparungen, indem Sie ihnen modernste Technologie zum Aufbau und zur Wartung ihrer eigenen Infrastruktur zu einem Bruchteil der Kosten anbieten.

Pax8-Angebote für Non-Profits

Für Managed Service Provider (MSP) bieten sich große Potenziale im Non-Profit-Bereich. Denn Non-Profit-Organisationen sind in hohem Maße auf Technologielösungen angewiesen, um ihren Betrieb zu unterstützen und ihre Dienstleistungen zu erbringen – ideale Kandidaten für Ihre MSP-Dienste. Und MSP können diesen Organisationen die Unterstützung und Lösungen bieten, die sie für die Verwaltung ihrer technologischen Infrastruktur, die Gewährleistung von Datensicherheit und Compliance sowie die Optimierung ihrer Systeme für maximale Effizienz benötigen. Zudem gibt es für Top-Anbieter Zuschüsse und Rabatte.

Microsoft

Mit dem Microsoft-Programm Technologie für Social Impact (TSI) bietet Ihnen Pax8 Zuschüsse und Rabatte für über 70 Cloud-Lösungen an. Dazu gehören auch Microsoft 365, Azure und mit Dynamics 365 bekommen Sie maßgeschneiderte Lösungen für Non-Profit-Organisationen.

[Entdecken Sie alle TSI-Microsoft-Lösungen](#)

IRONSCALES

Mit IRONSCALES erhalten Non-Profit-Organisationen zahlreiche fortschrittliche E-Mail-Sicherheitsdienste und Schulungen, inklusive KI-basierte Vorfalldiagnose, Phishing-Simulationen, Schulungen und mehr.

[Erfahren Sie mehr über IRONSCALES](#)

[Weitere Informationen über alle Non-Profit-SKU erhalten Sie beim Pax8-Team.](#)

Förderfähigkeit

Verpassen Sie als Top-Anbieter nicht die vergünstigten und gespendeten Lösungen für Non-Profit-Organisationen. Da es für das Non-Profit-Angebot eine breite Palette an Lösungen gibt, möchten wir sicherstellen, dass unsere Partner und ihre Kund/-innen ihr Potenzial voll ausschöpfen können.

Darum sollten Sie prüfen, ob Ihre Kund/-innen förderfähig sind. Hierfür können Sie sich ganz einfach mit einer Pax8-Ansprechperson in Verbindung setzen, um den Registrierungsprozess einzuleiten.

MSP lernen, wachsen und sind erfolgreich mit Pax8

Wir stellen unseren Partnern die Schulungen, Tools und den Support zur Verfügung, die jeder MSP benötigt, um seinen Kund/-innen erstklassige Cloud-Lösungen anbieten zu können. Unser Partnerprogramm ist speziell darauf ausgerichtet, unseren Partnern Folgendes zu ermöglichen:

- Unternehmenswachstum durch die Akquise von Neukund/-innen zu generieren, den Wallet-Share von Bestandskund/-innen zu steigern und neue Einnahmequellen zu finden
- Effizienzsteigerung bei der Rechnungsstellung, der Bereitstellung von Lösungen und bei der Kundenbetreuung
- Verringerung der geschäftlichen, technischen und betrieblichen Risiken

Weiterbildung und Befähigung der Partner

Ausbildung und Befähigung stehen im Mittelpunkt unserer Pax8-Mission. Wir möchten das Unternehmenswachstum unserer Partner in allen Branchen und mit allen Lösungsarten unterstützen. Von Kursen über Leitfäden bis hin zu Veranstaltungen bieten wir eine Fülle von Bildungsressourcen an, damit wir unsere MSP-Partner bei ihrer Arbeit mit der Cloud und die Non-Profit-Gemeinschaft unterstützen können.

pax8Academy

Nutzen Sie die wachsende Bibliothek von On-Demand-Kursen und Inhalten. So können Sie Ihre Non-Profit-Organisation in den Bereichen Cybersicherheit, Kommunikation und vielen weiteren auf Erfolgskurs bringen.

[Holen Sie sich die Non-Profit-Ressourcen](#)

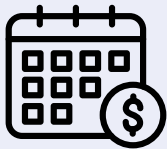
Sie sind noch kein Partner? [Melden Sie sich an, um auf die Ressourcen zuzugreifen](#).

Verkauf und technischer Support

Unser Expertenteam steht mit über 500 Zertifizierungen als Kunden-Support rund um die Uhr zur Verfügung. Dabei können wir 85 % Ihrer Anfragen intern lösen.

Unterstützt durch den Pax8-Marketplace

Indem sie das Channel-System mit unserem preisgekrönten Cloud-Marketplace verbindet, vereinfacht unsere dynamische Plattform die Art und Weise, wie Partner Cloud-Produkte von Anbietern kaufen können. Unser Marketplace ermöglicht es Partnern, Cloud-Lösungen von einem einzigen Ort aus bereitzustellen und zu verwalten.



Einmalige Monatsrechnung

Wir ersparen unseren Partnern sieben bis zehn Stunden Arbeit pro Monat, indem wir eine einzige, leicht lesbare Rechnung ausstellen. Im Durchschnitt bedeutet das einen Umsatzzuwachs von 23.000 Euro.¹



Unmittelbare Bereitstellung

Mit unserer zu 98,5 % vollautomatisierten Bereitstellung verschwenden unsere Partner keine Zeit mehr damit, auf bestellte Lösungen zu warten. Die 1,5 % der manuellen Bereitstellungen dauern weniger als 15 Minuten.²



Branchenführende PSA-Integrationen

Durchsuchen Sie die Produktpalette, geben Sie Bestellungen auf, aktualisieren Sie die Lizenzplätze, verwalten und importieren Sie Unternehmensdaten und passen Sie Abrechnungsvereinbarungen an – alles ganz einfach über Ihr bevorzugtes PSA-Tool.

Sind Sie bereit, Ihren Non-Profit-Bereich auszuweiten?

Unser Team steht Ihnen bei jedem Schritt Ihrer Entwicklung zur Seite. So können Sie diejenigen, die anderen helfen, bestmöglich unterstützen.

Jetzt Termin vereinbaren!

1. Eine von Forrester Consulting im Auftrag von Pax8 im Dezember 2021 durchgeführte Studie zu den gesamtwirtschaftlichen Auswirkungen.

2. Interne Daten von Pax8, 2023