



# Was ist die Microsoft Power Plattform?

Die Microsoft Power Plattform ist eine intuitive, kollaborative und erweiterbare Plattform mit Low-Code-Tools, mit der sich ganz leicht effiziente und flexible Lösungen entwickeln lassen.

## Power Apps

- Entwicklung von Low-Code-Lösungen für Geschäftsherausforderungen
- No-Code-/Low-Code-App-Entwicklung
- Verwendung beliebiger Datenquellen und sichere Skalierung
- Kosteneffizient und leicht verständlich

## Power Pages

- Einfache Erstellung professioneller Websites
- Effizientere Entwicklung dank Vorlagen
- Sichere Erhebung von Geschäftsdaten von Besucher/-innen
- Erstellung von Websites für Self-Service-Produkte

## Power Automate

- Prozessoptimierung mit No-Code-Automatisierung
- Automatisierung von überall aus, jederzeit
- Beschleunigte Produktivität von Einzeltätigkeiten bis hin zu ganzen Abläufen
- Schnelle und sichere Erstellung von Abläufen mit einer einfachen Lösung

### Mehrwert für Partner

- Ein Low-Code-Services-Markt im Umfang von 12,5 Milliarden US\$ (basierend auf einem Services-zu-Lizenzierungs-Verhältnis von 3:1)<sup>1</sup>
- Die weltweit am häufigsten genutzte Low-Code-Plattform<sup>2</sup>
- 25 Millionen aktive Power-Plattform-Nutzer/-innen, Tendenz steigend<sup>2</sup>
- Bis 2025 voraussichtlich über 70 % neue Apps, die über Low-Code-Plattformen entwickelt werden (gegenüber 25 % im Jahr 2020)<sup>3</sup>
- Weniger Abwanderung dank Differenzierung und Steigerung des Mehrwerts für Kund/-innen bei gleichzeitiger Erweiterung der Upselling- und Cross-Selling-Möglichkeiten

## Power BI

- Intelligente Einblicke in vielfältige Daten
- Einfaches Teilen von Einblicken und Präsentieren von Resultaten
- Nutzung von Daten aus mehreren Quellen
- Nahtloser Übergang von Daten zu Entscheidungen
- Bessere Visualisierung der Daten für einen leicht lesbaren Ansatz

## Power Virtual Agents

- Breitflächige Bearbeitung von Anfragen dank konversationeller KI
- Gesteigerte Produktivität dank leicht erstellbaren, intelligenten No-Code-Chatbots
- Chatbots mit fortschrittlicher, natürlicher Sprachverarbeitung

### Mehrwert für Endkund/-innen

- Über 140 % ROI mit den Funktionen von Power Platform Premium<sup>4</sup>
- ROI für spezifische Bereiche:
  - 365 % ROI über drei Jahre mit Power Automate<sup>4</sup>
  - 188 % ROI über drei Jahre mit Power Apps<sup>4</sup>
- Einsparung von über 150 Arbeitsstunden mit der Power Plattform<sup>4</sup>
- 27 % schnellere Informationsgewinnung mit Power BI verglichen mit Konkurrenzlösungen<sup>4</sup>
- Reduzierung von Fehlern und schnellere Erledigung von Routineaufgaben
- Einsparungen durch den Einsatz von Power Automate und Power Apps, die externe Anwendungen überflüssig machen
- Senkung der Kosten für die App-Entwicklung von 74 % mit einer Amortisierung der Erstinvestition innerhalb von weniger als sechs Monaten<sup>4</sup>

# Nächste Schritte (Marktzugänge)

Vereinbaren Sie jetzt einen Termin mit einem/einer [Ansprechpartner/-in von Pax8 Power Platform](#), um die verschiedenen Möglichkeiten des Marktzugangs zu besprechen und zu erfahren, wie Sie mit Pax8 schneller auf den Markt kommen und Ihre Kund/-innen von mehr Vorteilen und Sie von einer Wachstumssteigerung profitieren können.

Der effizienteste Marktzugang verläuft über P2P (Partner-to-Partner). Wir unterstützen Sie jedoch auch gern dabei, Ihr eigenes Power Platform-Geschäft zu erweitern – unter anderem mit [„In a Day“-Workshops](#) und dem [Power Platform Partner Portal](#). Mit uns können Sie sicher sein, immer die richtigen Ressourcen zu verwenden, um ein robustes Geschäft aufzubauen und Ihren Kund/-innen darüber den maximalen Mehrwert zu bieten.

## Neue Chancen mit Bestandskund/-innen

Nachfolgend verraten wir Ihnen einige wichtige Eigenschaften der verschiedenen Kund/-innen in Ihrem Kundenstamm.

### Microsoft 365-Kund/-innen:

- Intensive Verwendung von Excel, Lotus Notes etc.
- Zahlreiche Meetings und viel Zusammenarbeit über Teams
- Inhalte werden in SharePoint gespeichert und anschließend extrahiert und automatisch verarbeitet
- E-Mails und IMs werden ad hoc für Genehmigungen verwendet
- Weniger Zeit zum Erlernen neuer Systeme aufgrund aufwändiger manueller Prozesse

### Azure-Kund/-innen:

- Wichtige Bestandssysteme erschweren den Abruf und das Teilen von Daten
- IT-Anfragerückstau für benutzerdefinierte Anwendungen und Berichte
- Keine Möglichkeit zur Migration von Vor-Ort-Systemen, aber Notwendigkeit von Datenmobilität
- Notwendigkeit einer Modernisierung alter Anwendungen / Entwicklung neuer geschäftlicher Anwendungen
- Wunsch nach Verringerung der SAP/Oracle-Auslastung
- Bedarf an besseren Front-End-Benutzeroberflächen für die Arbeit mit Daten
- Kein zentrales Sicherheitsmanagement

### Dynamics 365-Kund/-innen:

- Vorhandene Geschäftsanwendungen liefern keine Informationen an Datensysteme des Unternehmens
- Interne Teams haben keine Möglichkeit, einfach zusammenzuarbeiten oder Daten zu teilen
- Alte ERP-Lösung erfordert zum Teilen von Daten komplexe Prozesse
- Zusätzliche Arbeit durch unverbundene Systeme
- Anfragestaus und einmalige Anfragen verbrauchen personelle Ressourcen

#### Quellen:

1. [Low-Code Development Platform Market Research Report – Global Industry Analysis, Trends and Growth Forecast to 2023. Research and Markets, November 2021.](#)
2. Interne Microsoft-Daten
3. [Gartner Forecasts Worldwide Low-Code Development Technologies Market to Grow 23% in 2021. Gartner, Februar 2021.](#)
4. [The Total Economic Impact™ of Microsoft Power Platform Premium Capabilities. Microsoft und Forrester, 2022.](#)